

Principaux résultats

- Comprendre l'industrie des drones et des innovations émergentes
- Apprendre les modèles économiques liés aux technologies des drones
- Rassembler des preuves pour étayer une nouvelle idée commerciale
- Evaluer les impacts économiques, sociaux et environnementaux
- Communiquer de manière professionnelle une idée commerciale aux parties prenantes

Activités clés



Conception de proposition de valeur



Cartographie des parties prenantes



Analyses réglementaires



Développement du business model canva



Considérations relatives à la durabilité et à l'écosystème

COORDINATEUR

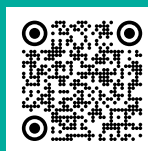


ΓΕΩΝΟΜΙΚΟ ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟ ΑΘΗΝΩΝ
AGRICULTURAL UNIVERSITY OF ATHENS

PARTENAIRES



ICAERUS
ACADEMY



OPEN LEARN
COURSE



Financé par
l'Union européenne

**ENTRER
EN CONTACT**
info@icaerus.eu



Cours Open Learn:

Développer des idées commerciales pour les technologies liées aux drones



Un cours en ligne gratuit de 8 semaines présentant l'industrie des drones, les innovations émergentes dans ce secteur et des modèles commerciaux pratiques pour les services basés sur les drones



Caractéristiques du cours

- Disponible en 8 langues
- Apprentissage en ligne à son propre rythme
- Exemples concrets tirés des cas d'utilisation d'ICAERUS



Financé par
l'Union européenne



SEMAINE

1 / Découvrir l'industrie des drones

Description

Explorez l'évolution du secteur, les données actuelles et les opportunités du marché afin de façonner votre idée commerciale initiale

Résultat

- Comprendre la croissance et les innovations du secteur
- Identifier une idée commerciale basée sur les drones
- Carte des principaux acteurs

SEMAINE

2 / Business models et drone en agriculture

Description

Découvrez comment les organisations créent de la valeur, comparez les modèles commerciaux et les modèles de revenus, et appliquez-les à votre idée

Résultat

- Reconnaître les modèles économiques pour les drones dans l'agriculture et les zones rurales
- Distinguer et sélectionner les modèles appropriés
- Prendre en compte les aspects environnementaux et de durabilité
- Communiquer des idées à divers intervenants

SEMAINE

3 / Cadres permettant de comprendre les données et les réglementations relatives aux drones

Description

Examiner les types de données de drones, les besoins en matière d'analyse et les principales considérations réglementaires

Résultat

- Caractériser le volume de données liées aux drones
- Appliquer une architecture de données
- Identifier les réglementations pertinentes

SEMAINE

4 / Des nouvelles idées commerciales aux propositions de valeur

Description

Introduction au business model canvas, axée sur la définition et la conception d'une proposition de valeur solide

Résultat

- Comprendre le business model et la proposition de valeur
- Créer des éléments clés de proposition de valeur
- Présenter une proposition de valeur

SEMAINE

5 / Conception d'un business model (domaines de l'infrastructure et de la durabilité)

Description

Considérez la situation dans son ensemble, y compris les blocs restants de la zone client

Résultat

- Comprendre les blocs liés aux clients du canvas
- Lien vers la proposition de valeur du modèle économique
- Conception client et offre de composants

SEMAINE

6 / Business model canvas - partie 2

Description

Continuer à développer le cadre avec des ressources, des activités, des partenariats, des coûts, des revenus, et des éléments de durabilité

Résultat

- Construire un modèle commercial pour une innovation basée sur les drones
- Appliquez les 7 éléments clés d'un modèle économique durable : ressources, activités, partenaires, coûts, revenus, coûts et avantages écosociaux
- Découvrez le business model canvas intégré pour le cas d'utilisation de la pulvérisation par drone

SEMAINE

7 / Ecosystèmes et réseaux

Description

Étudier les écosystèmes commerciaux et entrepreneuriaux à l'aide d'exemples tirés de ICAERUS, en mettant l'accent sur les compétences en matière de réseautage

Résultat

- Comprendre les écosystèmes commerciaux et entrepreneuriaux
- Explorer les réseaux à travers le cas du bétail ICAERUS
- Développer des compétences en matière de réseautage axée sur l'entrepreneuriat

SEMAINE

8 / Présenter votre idée d'entreprise

Description

Rédiger un résumé clair et un argumentaire basés sur l'ensemble de votre parcours d'apprentissage

Résultat

- Communiquer efficacement avec les différentes parties prenantes
- Rédigez un résumé concis de votre activité et un argumentaire de vente
- Réfléchissez à votre apprentissage et définissez les prochaines étapes